

PCR mantiene la calificación de “AAA-” a la Primera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo de AINSA S.A.

Ciudad de Quito (Junio 28, 2024): El comité de calificación, PCR asigna la calificación de “AAA-” a la **Primera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo de AINSA S.A.**, con información **al 30 de abril de 2024**. La calificación se basa en la sólida trayectoria de la empresa en el mercado. Aunque los ingresos han disminuido en comparación con el año anterior, la utilidad operativa ha mejorado gracias a un eficiente control de costos y gastos. El EBITDA, aunque inferior al de abril de 2023, sigue proporcionando una cobertura significativa para las obligaciones financieras y los gastos asociados. La deuda financiera ha disminuido de manera constante debido a los pagos regulares. AINSA S.A. mantiene una liquidez aceptable, reflejando su capacidad de adaptación y gestión efectiva en tiempos de fluctuación económica. Además, la empresa continúa cumpliendo con sus compromisos financieros y legales, lo que refuerza su estabilidad y confianza en el mercado.

AINSA S.A. es una compañía ecuatoriana fundada en el año 2002. Su actividad principal es la venta al por mayor y menor de maquinarias y equipos para la industria, incluso partes y piezas, actividades de alquiler de equipos industriales, servicio de instalación, mantenimiento y reparación de equipos industriales, servicio de transporte de equipos y maquinaria liviana. Desde el año 2001 son una organización Técnico Comercial especialista en automatización industrial y aire comprimido, brindando soluciones a todo el territorio ecuatoriano, con productos de la más alta calidad y avalados por certificaciones a nivel mundial. Son más de 20 años de experiencia disponibles en el servicio de asistencia técnica y asesoramiento, diseño y construcción de proyectos. De igual manera, busca atender las necesidades del sector industrial a través de sus líneas especializadas: Post venta, S.A.T Servicio y asistencia técnica, alquiler de maquinaria e ingeniería de proyectos.

En términos globales, la estrategia de ventas de equipos pesados se basa en:

- Ofrecer las mejores marcas del mercado, con excelente soporte de venta, de acuerdo con las necesidades del cliente.
- Otorgar al cliente el mejor soporte de servicio en nuestros talleres.
- Otorgar un financiamiento directo al cliente, con una tasa competitiva.

Metodología utilizada para la determinación de esta calificación:

Manual de Calificación de Riesgo -PCR

Información de contacto:

Ing. Masiel Ponce

Analista de Riesgo

mponce@ratingspcr.com

Oficina País

Pradera N30-26 y San Salvador

Edificio Corporativo Omega, piso 9, Oficina 906, Quito-Ecuador.

Teléfonos: (+593) 02-450-1643 / (+593) 02-450-1635 / (+593) 02-450-1620

Información Regulatoria:

La información empleada en la presente calificación proviene de fuentes oficiales; sin embargo, no garantizamos la confiabilidad e integridad de esta, por lo que no nos hacemos responsables por algún error u omisión por el uso de dicha información. La calificación otorgada o emitida por PCR constituyen una evaluación sobre el riesgo involucrado y una opinión sobre la calidad crediticia, y la misma no implica recomendación para comprar, vender o mantener un valor; ni una garantía de pago de este; ni estabilidad de su precio y puede estar sujeta a actualización en cualquier momento. Asimismo, la presente calificación de riesgo es independiente y no ha sido influenciada por otras actividades de la Calificadora.